

COACHING FOR MANAGERS

JAKARTA, 13-14 OKTOBER 2021



COACHING FOR EXCELLENT MANAGERS

Tom MC Ifle
Top Coach Indonesia

Thanking You for Your ...

TIME

It's the raw material of your

SUCCESS

With TIME everything is possible, without it
nothing is possible

TCI TOP COACH
INDONESIA

Agenda

- Peranan supervisor
- Keahlian supervisor
- Coaching
- 6 kebutuhan dasar manusia
- Coaching questions



MY LIFE INTENTION ...



*To bring Happiness, Wealth & Abundance by
UNLOCKING GREATNESS in others...*



Anda membutuhkan Coach Jika ...

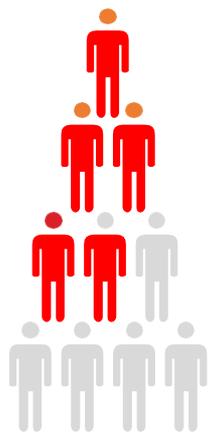
1. Banyak orang tapi tidak produktif
2. Punya manager tapi tidak tahu fungsi manager
3. Banyak alasan
4. Hilang Motivasi
5. Perusahaan tambah besar, team tidak berubah
6. Penjualan turun naik
7. Leader tidak tegas



Copyright (C) 2014, Top Coach Indonesia

TCI TOP COACH
INDONESIA

SALES PRODUCTIVITY

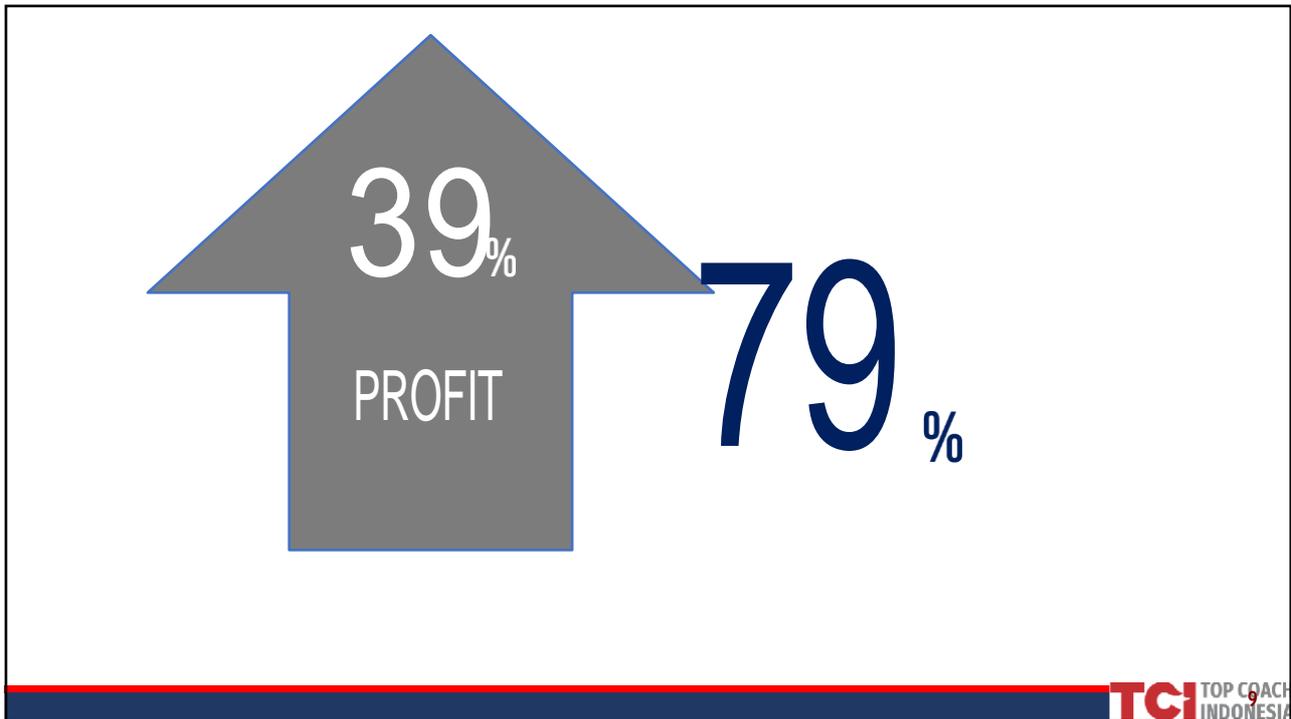


52

Tidak memiliki ukuran
untuk mengukur
produktifitas Sales
Team

Source: <https://www.salesforce.com/blog/2015/01/state-sales-productivity-infographic-gp.html>

TCI TOP COACH
INDONESIA



Project Review

- Apa improvement yang paling anda banggakan...
- Apa kendala terbesar yang anda alami ...
- Bagaimana cara Anda mengatasinya ...
- Apa assignment yang harus anda atasi dari leader anda



Who is a Leader?

- Mencapai hasil kerja staf dengan **melatih**, **memberi konseling**, dan **mendisiplinkan** karyawan; perencanaan, pemantauan, dan penilaian hasil pekerjaan; melakukan pelatihan; menerapkan sistem, kebijakan, dan prosedur penegakan.
- Supervisor seorang yang mampu mengarahkan pekerjaan untuk mencapai hasil maksimal
- Supervisor, team leader, manager or trainer

SUPERVISOR

Supervisor = **First Line Manager**

Skills ?

- Managing the Individual / Group
- Communication
- Conflicts Management
- Assertiveness
- Planner
- Motivator



"I've always found that the speed of the boss is actually the speed of the Supervisors." --- Lee Iacocca

Methodology ?

Work Place Improvement



- Menyediakan tempat kerja dimana orang merasa dihormati dan dihargai.
- Ide & upaya karyawan yang melihat dan dianggap penting.
- Bakat diakui, dipromosikan dan dirayakan
- Avoiding an "us-Vs-them" attitude

Career Guidance



- Kesempatan untuk mengevaluasi kebutuhannya, minat, dan keterampilan
- sesuai dengan pengembangan karir pendek dan tujuan karir jangka panjang.
- Cara & sumberdaya untuk Kebutuhan Pengembangan

Empowerment / Motivation



- Deskripsi tertulis dari tanggung jawab mereka
- Rencana KPI vs tertentu sebenarnya untuk tugas tim
- Tujuan yang jelas dan terukur
- Umpan balik terus menerus pada kinerja
- Pelatihan lanjutan dan imbalan / penghargaan atas usaha mereka

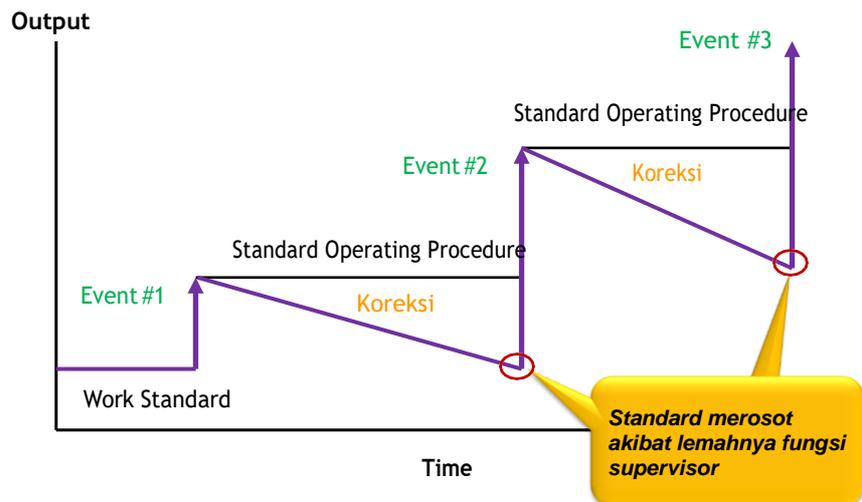
Decision Making



- Action Plan Pengembangan Karir & penilaian Post-training
- Mengawasi anak buah dengan tingkat profesionalisme tinggi.
- Meyakinkan manajer agar menerima keputusan mereka
- Menyelaraskan prioritas untuk pengembangan.

"Supervisor should not be supervised"

Business Problem



WHAT DOES THE COMPANY EXPECT FROM SUPERVISORS?

- Memahami Big picture
- Menciptakan lingkungan produktif
- Bisa mengambil keputusan
- Implementasi program & metode baru
- Menjelaskan procedures
- Mengajar team

Copyright Top Coach Indonesia © 2013

TCI TOP COACH
INDONESIA

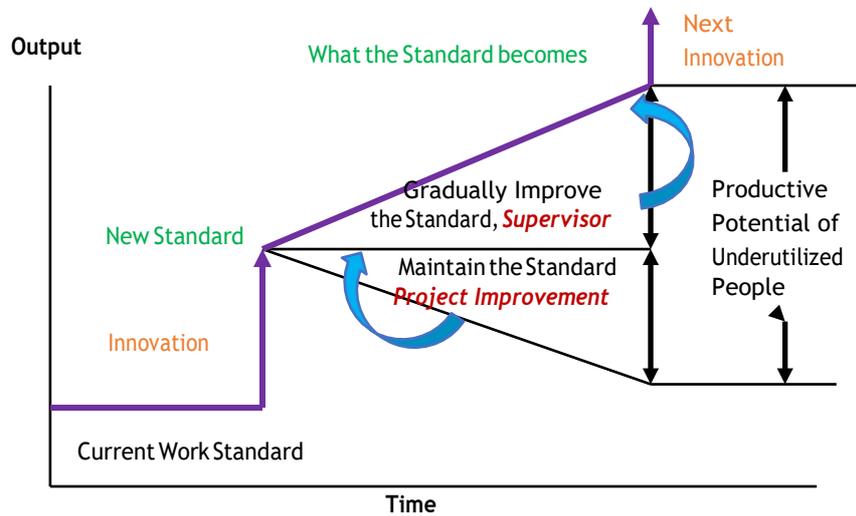
Tujuan Perusahaan Agar Supervisor Bertanggung jawab

- Menekan Biaya
- Mempercepat proses kerja
- Mengurangi penumpukan file
- Meningkatkan output
- Meningkatkan pemasukan
- Meningkatkan profit
- Continuous improvement



TCI TOP COACH
INDONESIA

TWI - THE MISSING LINK TO LEAN & KAIZEN



TALENT MATRIX

POTENTIAL ↑ high moderate low	high	"Potential Gem" High potential / Low performance	"High Potential" High potential / Moderate performance	"Star" High potential / High performance
	moderate	"Inconsistent Player" Moderate potential / Low performance	"Core Player" Moderate potential / Moderate performance	"High Performer" Moderate potential / High performance
	low	"Risk" Low potential / Low performance	"Average Performer" Low potential / Moderate performance	"Solid Performer" Low potential / High performance
		low	moderate	high
		PERFORMANCE →		

Tentang Integritas ..

“Ada tujuh hal yang akan menghancurkan kita: Kekayaan tanpa kerja; Kenikmatan tanpa nurani; Pengetahuan tanpa karakter; Agama tanpa pengorbanan; Politik tanpa prinsip; Ilmu tanpa kemanusiaan; Bisnis tanpa etika.”

Mahatma Gandhi

“Dalam mencari orang untuk dipekerjakan, Anda mencari tiga kualitas: integritas, kecerdasan, dan energi. Dan jika mereka tidak memiliki pertama, dua lainnya akan membunuh Anda.”

– Warren Buffet

“Hampir semua orang dapat berdiri di kesulitan, tetapi jika Anda ingin menguji karakter seseorang, berilah dia kekuasaan.”

Abraham Lincoln

POAC Method



SETIAP MANUSIA MEMILIKI ...

6 Kebutuhan

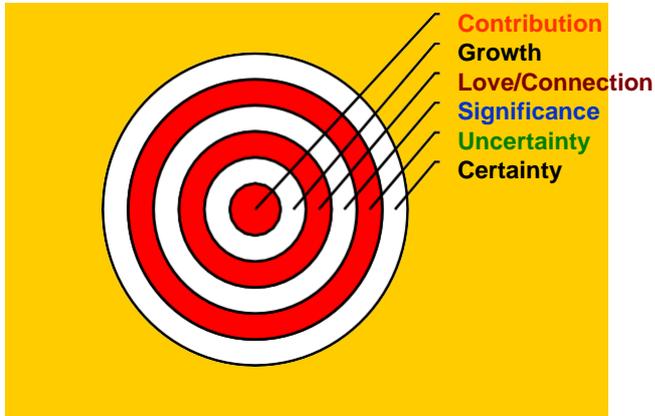
- Setiap kebutuhan ini yang membedakan perilaku seorang Martin Luther King, Jr. dengan Hitler ... Mother Theresa dengan George Bush ...
- Jika anda mengenali POLA perilaku anda, maka anda akan dengan mudah mempengaruhi orang lain dengan MEMBERIKAN apa yang mereka BUTUHKAN ...

TCI TOP COACH
INDONESIA 21

- 1. Certainty**
- 2. UN-certainty**
- 3. Significance**
- 4. Love/Connection**
- 5. Growth**
- 6. Contribution**

TCI TOP COACH
INDONESIA 22

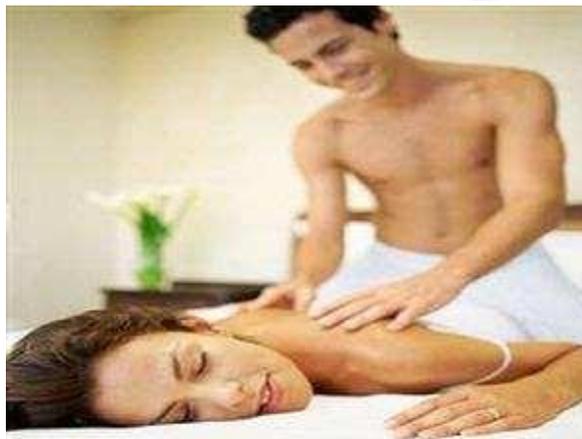
Target of life



Setiap kali sebuah perilaku dapat memuaskan 2 dari 6 kebutuhan, perilaku ini akan menjadi **kebiasaan**

Setiap kali sebuah perilaku memuaskan 3 dari 6 kebutuhan akan menjadi **KECANDUAN!**

Certainty



Kebutuhan dasar yang menentukan kapan anda boleh mengejar NIKMAT atau menghindari SENGSA!

Un-Certainty



**Kebutuhan akan petualangan, excitement,
challenge, variasi...**

Significance



**Keinginan untuk merasa unik, special, penting,
dibutuhkan ...**

Love/Connection



Kekuatan perasaan untuk berinteraksi dengan orang lain,
bersosialisasi, bersentuhan dengan orang atau benda ...

Growth



Melebarkan kapasitas, kemampuan, keahlian
dan pemahaman (understanding)

Contribution



Dorongan, hasrat, emosi kuat keinginan besar untuk
melayani, membantu, memberi, mendukung orang
lain

KEKUATAN PERTANYAAN



- Anda menemukan sesuatu yang baru. Seringkali, ketika Anda mengajukan pertanyaan, apakah mereka terkait dengan sesuatu di dalam perusahaan atau tidak,
- Anda menemukan sesuatu yang baru. ...
- Anda memberi pencerahan ...
- Kamu ingat banyak hal. ...
- Anda menyelesaikan masalah. ...
- Anda memahami orang dengan lebih baik.

LET'S DO AN EXERCISE ...

- Cari pasangan ...
- Ajukan sebanyak mungkin pertanyaan negatif ...
- Apa yang salah dengan hidup Anda?
- Apa hal yang paling tidak Anda sukai dari pekerjaan Anda?
- Lihat apa yang terjadi ...

LET'S DO AN EXERCISE ...

- Cari pasangan ...
- Ajukan sebanyak mungkin pertanyaan positif ...
- Apa yang paling Anda banggakan tentang hidup Anda?
- Apa yang paling Anda sukai dari pekerjaan Anda?
- Apa prestasi terbesar Anda dalam hidup? apa yang paling kamu banggakan?
- Lihat apa yang terjadi ...

HUMAN NEEDS TEST

1. Dari 6 Kebutuhan, Certainty, Uncertainty, Significance, Love/Connection, Growth, Contribution, apa top 2 yang paling memotivasi anda?
2. Pikirkan moment yang paling anda nikmati, area kehidupan anda yang paling anda sukai. Mengapa anda menyukainya?
3. Pikirkan area kehidupan anda yang kurang memuaskan. Kondisi apa yang tidak cocok dengan kebutuhan anda. Apa yang dapat anda rubah?

COACHING FOR PERFORMANCE

Tom MC Ifle

COACHING

Copyright Top Coach Indonesia 2014

35

**APA TANTANGAN ANDA
DALAM MENGELOLA
ANAK BUAH?**

EXECUTIVE RESEARCH

- 41% top management, kurang komunikasi
- 32% Gagal melatih bawahan
- 29% tidak fleksibel
- 20% tidak tegas
- 18% kurang kerjasama



COACHING IN NEWS



"Coaching is the only cost-effective way to reinforce new behaviors and skills until a learner is through the dangerous results dip. Once through the dip, when the new skills bring results, they will become self-reinforcing."

Training and Development Journal.



"Corporations believe that coaching helps keep employees and that the dollar investment in it is far less than the cost of replacing an employee."

Fitzhugh Professor of Business Administration, Harvard Business School -above two quotes from TIME Magazine (Sept 25, 2000) article about coaching



"What's really driving the boom in coaching, is this...as we move from 30 miles an hour to 70, to 120, to 180. ...as we go from driving straight down the road to making right turns and left turns, to abandoning cars and getting on motorcycles... the whole game changes...and a lot of people are trying to keep up, learn how, not fall off."

- John Kotter, professor of leadership at the Harvard Business School.

Copyright Top Coach Indonesia 2014

My Goals for the Training ...

- Buatlah goal ini se**besar-besar**nya, sehingga Saat anda Sukses anda akan melihat, mendengar dan merasakan Dahsyatnya Training ini, sehingga menjadi training amat sangat penting dan luar biasa yang pernah anda ikuti!
- Let's share ...

Copyright © 2011 Top Coach Indonesia

TCI TOP COACH
INDONESIA

COACHING FOR PERFORMANCE

Mengubah:



PROBLEM



PROJECT

Copyright Top Coach Indonesia 2014

TCI TOP COACH
INDONESIA

APA NLP ITU?

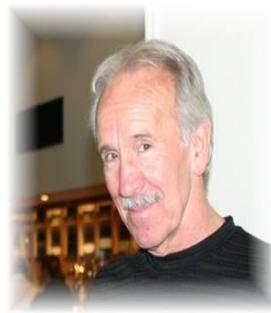
Neuro → Syaraf, Jiwa: Di Indonesia orang yang sakit syaraf biasa disebut sakit jiwa, maka neuro bisa diperibahasakan sebagai JIWA

Linguistic → Bahasa, Bahasa biasanya terdiri dari untaian kata-kata

Programming → Menyusun, Menata



Richard Bandler

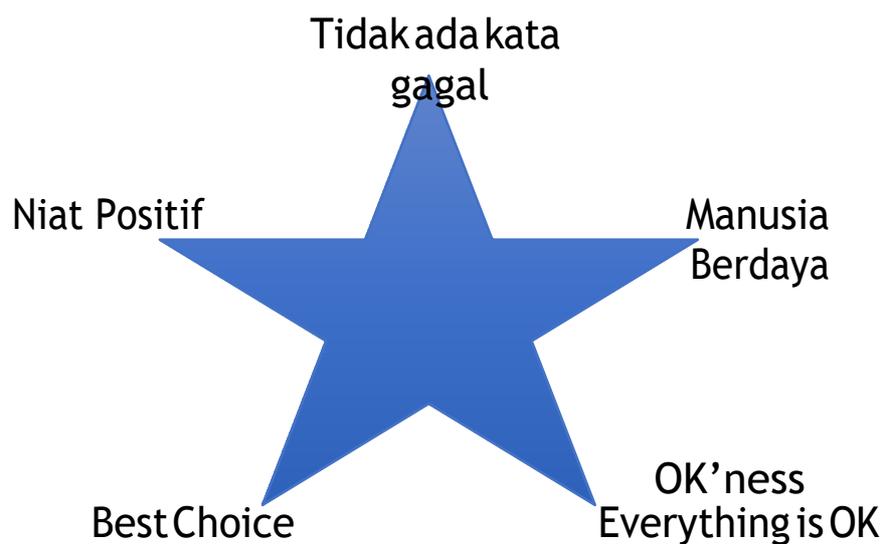


John Grinder

NLP Neuro Linguistic Programming

- Wellformed Outcome
- Chunking
- Pacing Leading
- Representational System
- Human Excellence
- Communication
- Eye Accessing Cues
- Calibration
- Meta Model
- Meta Program
- Anchoring
- Reframing

5 ATURAN MAIN COACHING



Great With People



Rapport



Active Listening



Question

Copyright Top Coach Indonesia © 2013

TCI TOP COACH
INDONESIA 45

3 Step Faster Rapport – Cybernetic Communication

Softener

- Kalau boleh tahu
- Saya tertarik dengan ...
- Oh ya...
- Ngomong-ngomong

Backtracking

- Tadi kamu mengatakan bahwa ...
- Dengankata lain ...
- Seperti yang kamu sampaikan tadi ...

Ask permission

- Supaya kamu lebih paham, bisa saya minta alamat email?
- Agar saya bisa ...
- Karena ...

Copyright Top Coach Indonesia © 2013

TCI TOP COACH
INDONESIA 46

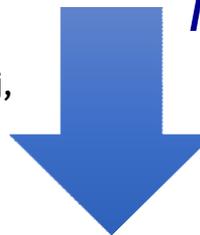
Powerful Question: 32 Chunking Model

"Apa artinya?"
 "Apa tujuannya...?"
 "Apa hikmah terbesarnya...?"



Memotivasi

Transportasi:
 Mobil, motor, bajaj,
 becak



Mengeksekusi

"Bisa berikan contoh?"
 "Spesifiknya seperti apa?"

Copyright Top Coach Indonesia 2014

Structured Listening Effective Communication



Positive

Fokus pada SOLUSI, perhatikan kata-kata: tidak, jangan, tidak mau, dan kata negatif



SMART

Specific, Measurable, Achievable, Relevant, Time Bounded

Copyright Top Coach Indonesia © 2013

GROW

GOAL
REALITY
OPTION
WILL/WAY
FORWARD

Apa yang Anda inginkan?
 SMART

Apa yang terjadi? Bagaimana
 kejadiannya?

Apa tindakan Anda? Apa pilihannya?

Bagaimana Anda tahu Anda sudah
 Mendapat apa yang Anda inginkan?
 Kapan akan dilaksanakan?

CLIENT INTAKE SESSION

- Discovery Business Focus
- Discovery Personal Focus
- Values
- Purpose
- Fears
- Excitement
- How to coach

New Client Intake Question
 Business Coaching

TOP COACH
 INDONESIA

1. Apakah Anda memiliki visi dan misi yang jelas? Jika iya, sebutkan. Jika tidak, menurut Anda seperti apa pesan bisnis Anda untuk dunia?

2. Kebutuhan bisnis terbesar apa yang telah Anda rasakan sejauh ini?

3. Tantangan terbesar apa yang sedang Anda hadapi sekarang?

4. Sebutkan 3 guru utama dalam bisnis Anda saat ini

5. Kekuatan apa yang dapat membantu Anda dalam mencapai goal tersebut?

6. Apa yang dapat bisnis Anda rasakan?

7. Apa yang paling Anda hindari atau takut? ~~kegagalan~~

8. Apa perubahan yang ingin Anda lakukan untuk bisnis Anda?

9. Apa yang kurang/hilang dari bisnis Anda saat ini?

Perjalanan Anda akan lebih mudah dan menyenangkan dengan Top Coach Indonesia. Untuk informasi lebih lanjut, silakan hubungi kami di info@topcoachindonesia.com atau [021-26100000](tel:+622126100000).

APRECIATIVE INQUIRY

- Gunakan Appreciative Inquiry untuk membangun rasa percaya diri, motivasi, leadership, kreatifitas ...
- Gunakan kata-kata mereka dengan ditambah kata-kata: TERBAIK, PERTAMA, TERAKHIR, TERBESAR...

Copyright Top Coach Indonesia 2014

TCI TOP COACH
INDONESIA 51

CONTOH PERTANYAAN

- Bisa ceritakan pengalaman yang “paling mengesankan” .. Ketika anda melakukan tindakan yang menunjukkan sifat-sifat seorang pemimpin yang **hebat**... Bisa jadi sebuah kejadian yang mengubah hidup seseorang..
- Apa yang terjadi? Bagaimana kamu bisa **berhasil** melakukannya? Siapa yang **paling** berjasa? Apa peranan **terbesar** anda?

Copyright Top Coach Indonesia 2014

TCI TOP COACH
INDONESIA 52

TOP COACH INDONESIA CREDO

- Saya percaya tidak ada yang mustahil
 - Saya percaya semua orang Hebat, Penuh Cinta dan mau berubah
 - Saya melihat kesempatan disaat orang lain melihat kegagalan
 - Saya mengambil resiko, fokus dengan apa yang saya inginkan
 - Saya merasa dicintai sepenuh hati oleh semua orang
 - Saya berani keluar dari zona nyaman
 - Saya siap berkontribusi
 - Saya akan melakukan hal-hal besar, lebih besar daripada diri saya
- I create, I learn, I Grow, I Do**
• I Believe...I am a GREAT COACH!

THANK YOU

Tom MC Ifle
WA: 0811 8890707
Email : tom_ifle@yahoo.com
www.tommcifle.com